



Nordens stærkeste vin- og spiritusfirma søger til en nyoprettet stilling en vinsælger til at dække Jylland og Fyn. Vores nye kollega skal have fokus på at videreudvikle og drive salget af vores vinportefølje til detailhandlen samt yde den bedst tænkelige service over for vores kunder.

Da vi ønsker at skabe yderligere værdi for vores vinleverandører og kunder, udvider vi nu staben af Off Trade-sælgere og søger derfor en vinsælger bosat centralt i Jylland til at overtage dækningen af Jylland og Fyn. Vi søger en person, der på inspirerende og kreativ vis kan skabe begejstring blandt forbrugerne for vores vinmærker og samtidig videreudvikle og drive salget af vores portefølje af stærke mærkevarer til detailbutikkerne.

Dine arbejdsopgaver bliver at :

- ♦ Servicere vores detailkunder og øge salget
- ♦ Optimere vores sortiment og placering i butikkerne
- ♦ I samarbejde med butikkerne planlægge og afholde demoer og dermed skabe synlighed, interesse og begejstring for vores vinmærker blandt forbrugerne
- ♦ Følge op på planlagte aktiviteter og kampagner

Som vinsælger med ansvar for Jylland og Fyn er det dit ansvar at butikkerne i dit område bliver serviceret, så afsættet for at sælge Hans Justs vinmærker er bedst muligt. For at opnå succes i stillingen skal du være drevet af at sælge og realisere de mål, du opstiller sammen med Hans Justs Wine Manager.

Der vil være rejseaktivitet, samt aften- og weekendarbejde, der fastlægges efter nærmere aftale.

Den rette kandidat

Vi forventer, at du har erfaring fra en lignende stilling som kørende sælger, hvor du har skabt dokumenterbare resultater. Har du erfaring fra vinbranchen er det et stort plus.

Som person er du energisk og positiv med en høj arbejdsmoral, og du udstråler en høj grad af troværdighed og "likeability". Du er den fødte sælger med et højt drive, har særdeles gode kommunikationsevner og er god til at skabe relationer. Du kan selvfølgelig arbejde selvstændigt og strukturere din arbejdsdag.

Du behersker dansk i skrift og tale, kan begå dig på engelsk og anvende Microsofts Officepakke på brugerniveau.

Ren straffeattest og kørekort er påkrævet. Vi opfordrer både mænd og kvinder til at søge.

Firma profil

Hans Just Group er en af Nordens største aktører på vin- og spiritusmarkedet, med en særdeles stærk position på det danske hjemmemarked.

På det danske marked ligger aktiviteterne i selskabet Hans Just A/S, der blev grundlagt i 1867 og i år kan fejre 150-års jubilæum som familieejet virksomhed – i dag ledet af 5. generation. Forretningen er bygget op omkring salg, distribution og markedsføring af stærke internationale mærkevarer inden for spiritus, vin og non-alkoholiske drinksmixere til On Trade, Off Trade, Duty Free og Travel Retail.

Blandt vinleverandørerne i porteføljen er:



Hans Just A/S tilbyder en attraktiv lønpakke med firmabil, sundhedsforsikring og pensionsordning.

Har du spørgsmål er du velkommen til at kontakte Wine Manager Torben Born-Larsen på 40 94 90 95 eller tbl@hansjust.dk. Vi ser frem til at modtage din motiverede ansøgning senest den 16. oktober på mail til tbl@hansjust.dk, mærket: Ansøgning vinsælger. Vi forventer at afholde samtaler i uge 43 med tiltrædelse 1. december.

Hans Just Group A/S

Ud over aktiviteterne i Danmark, har Hans Just Group A/S aktiviteter i Finland (Beverage Partners Finland OY), Norge (Robert Prizelius AS), Sverige (Nigab AB) og Polen (BJC Distribution sp. z o.o.). Vores fælles mission i hele gruppen er, at skabe værdi for vores partnere og begejstring hos vores forbrugere ved at være inspirerende, entreprenante og effektive. Hans Just Group hviler på fire værdier, som udgør et stærkt fundament. Alle medarbejdere deler og arbejder med udgangspunkt i disse fire værdier; Relationer, Købmandskab, Engagement og Ansvarlig & Troværdig.

Det er vigtigt, at vores kommende Off Trade vinsælger passer ind i dette værdisæt og besidder de kompetencer, der skal til, for at efterleve værdierne såvel strategisk som i sit daglige arbejde.

Hans Just A/S har 48 medarbejdere og havde i 2016/2017 en omsætning på 466 mio. kroner.

