

HANS JUST A/S



ESTABLISHED 1867

## Entusiastisk salgskonsulent til Hans Just A/S' On Trade-team (Jylland og Fyn)

*Er du vild med salg, og trives du med en selvstændig hverdag, hvor du motiveres af at repræsentere nogle af verdens mest kendte spiritusbrands såsom Jägermeister, Aperol, Hendrick's Gin, Tullamore D.E.W., Co-intreau, Campari, Licor 43 og mange flere? Er du så åben, nysgerrig og imødekommende af natur, at du slet ikke kan lade være med at bygge og vedligeholde gode relationer? Så er det måske dig, vi leder efter som vores nye On Trade-salgskonsulent til Jylland og Fyn!*

### Hvad må vi byde på?

On Trade-teamet dækker hele Danmark – med dedikerede, kørende salgskonsulenter i hver landsdel. Når vi mødes som team er det dels online og dels på vores hovedsæde på Århusgade 88 i København. Du vil blive del af Danmarks stærkeste On Trade-team i en dynamisk og fremtidsorienteret virksomhed, hvor vi alle brænder for det vi laver. Vi sætter godt samarbejde og et inspirerende arbejdsmiljø højt – godt hjulpet på vej af Hans Just A/S' lange historie og stærke værdier omkring relationer, købmandskab, engagement samt ansvarlighed og troværdighed.

Som On Trade-salgskonsulent med ansvaret for Jylland og Fyn har du primært fokus på at besøge barer, natklubber, cafeer og restauranter i On Trade-segmentet i On Trade-segmentet Concept og Leading Edge.

Her vil dine opgaver bestå i at:

- vedligeholde eksisterende kunder og besøge nye
- skabe gode samarbejdsrelationer, hvor kunden føler sig hørt
- strukturere besøg og sikre, at kundens behov imødeses
- sikre synlighed for vores Brands
- implementere Brand-strategier på kundens lokationer
- hjælpe kunden med at skabe oplevelser for gæsten via aktivering
- skabe værdi og trafik for vores kunder

### Hvad bringer du til festen?

Du har en stor passion for salg – og er ikke bange for at være opsøgende i din rolle. Din stil er uformel og du har altid godt humør og humor med i værktøjskassen. Du har stærke kommunikative færdigheder og er god til at lytte. Som person er du serviceminded, imødekommende og åben – og du har nemt ved at indgå i dialog med mange forskellige typer mennesker, samt skabe og vedligeholde gode kunde- og arbejdsrelationer. Du arbejder struktureret, trives med at skabe din egen hverdag og din systematiske tilgang gør, at du eksekverer effektivt og følger rettidigt op på dine opgaver og aftaler. Du er købmand med stort K og tænker naturligt i optimering og effektivisering. Du får sikkert masser af nye ideer, tænker generelt set kreativt og deler gerne dine gode ideer med resten af teamet.

Derudover er det væsentligt, at du:

- har lysten til at tage ejerskab og ansvar for dine opgaver og mål
- har evnen til at kunne balancere at arbejde selvstændigt samt i et team. Til trods for at rollen har en høj grad af selvstændighed er det vigtigt for os som virksomhed, at alle arbejder sammen som et team



HANS JUST A/S



ESTABLISHED 1867

- som minimum har et par års erfaring med salg eller anden relevant erhvervs erfaring – gerne til FMCG-segmentet og evt. med baggrund fra detailhandlen eller barmiljøet. Kendskab til Concept og Leading Edge-segmentet i landsdelen vil blive betragtet som en fordel, men er ikke et krav
- kendskab til Office pakken så som Word, Excel og PowerPoint
- flydende dansk kundskaber i såvel tale som skrift – og gerne gode engelsk kundskaber, da vi er en international virksomhed
- adresse i regionen
- kørekort B

### Hvordan mødes vi?

Hos Hans Just A/S stræber vi efter at repræsentere verden omkring os, hvorfor vi opfordrer alle kvalificerede interessenter til at søge stillingen – uanset etniske tilhørsforhold, køn, seksuel orientering, handicap, religion eller alder.

Du bedes sende din motiverede ansøgning og CV til [rekruttering@hansjust.dk](mailto:rekruttering@hansjust.dk) og anføre ”Salgskonsulent, Hans Just On Trade” i emnefeltet.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Mikkel Kiel Bjerrum på +45 2916 8940.

Ansøgningsfristen er 13. februar 2023.

Tiltrædelse: Snarest.

### Om Hans Just A/S:

*Hans Just blev grundlagt i 1867 og har siden sin etablering været 100% familieejet. Virksomheden er gået i arv gennem historien og drives i dag af femte og sjette generation. Vi er 70 dedikerede mennesker og beskæftiger os med alt inden for import, salg, distribution og markedsføring af udvalgte internationale mærkevarer inden for vin, spiritus og mixere.*

*Hans Just er en del af Hans Just Group, der favner 195 ansatte og lokale selskaber i Norge, Sverige og Finland. Hans Just Group er i dag en af Nordens største salgsorganisationer inden for vin og spiritus.*

*Hos Hans Just bliver du en del af en familievirksomhed med en stærk, sund kultur, der bygger på stærke relationer og et gennemgående værdisæt.*

Du kan finde flere oplysninger om vores virksomhed på [www.hansjust.dk](http://www.hansjust.dk)

